

---

## RASCHKE VON KNOBELSDORFF HEISER berät die OTTO GROUP beim Ausbau des weltweiten Mobile-Geschäfts und Eingehung einer Partnerschaft mit POWA TECHNOLOGIES

29. Januar 2016

---

RASCHKE VON KNOBELSDORFF HEISER (RKH) hat die Otto Group und deren Legal Inhouse Team um Martin Mildner (General Counsel/ Global Head of M&A) bei der Eingehung einer strategischen Partnerschaft mit dem weltweit tätigen englischen Unternehmen Powa Technologies beraten.

Ziel der Partnerschaft ist es, die führende Position der Otto Group im elektronischen Einzelhandel weiter auszubauen. Die Verbindung ebnet Millionen Otto Group Kunden den Weg zu einem schnellen und einfachen Weg zu shoppen und Marken zu erleben. Dabei ist es unerheblich, ob der Kunde sich in einem Online-Shop oder in einem Ladengeschäft aufhält bzw. unterwegs ist. Bei einem prognostizierten Mobile-Commerce-Umsatz von weltweit 626 Milliarden Dollar (rund 577 Milliarden Euro) bis 2018 ermöglicht die App PowaTag Transaktionen durch das Auslesen unter anderem von Audio- und Bild-Quellen, Links, QR-Codes und Social Media binnen Sekunden.

Mit weltweit über 123 Einzelunternehmen – darunter OTTO, Bonprix, Crate & Barrel und Freemans Grattan – ist die Otto Group weltweit zweitgrößter Online-Händler mit dem Endverbraucher. Mit Hermes verfügt der Konzern überdies über Deutschlands größten postunabhängigen Logistikanbieter im Privatkundengeschäft mit täglich über 1 Million Haustürkontakten. Im vergangenen Geschäftsjahr 2014/15 generierte die Otto Group einen Umsatz von über 12 Milliarden Euro, stark getrieben durch das Geschäft mit dem Internet. Darüber hinaus gehören weltweit über 400 Stationärgeschäfte zum Konzern. Die Partnerschaft mit PowaTag ermöglicht der Otto Group ihre vielfältigen Vertriebswege effektiv im Zuge eines Omnichannel-Ansatzes gewinnbringend einzusetzen.

Die Otto Group wurde federführend von RKH-Partner Dr. Kristian J. Heiser (Corporate/M&A) sowie dem Associate Dr. Jan Hermann (Corporate/M&A) beraten. Für vertriebs- und IT-rechtliche Fragen wurde der KNZP-Partner Dr. Kai-Uwe Plath hinzugezogen. Ferner wurde von RKH die englische Kanzlei Bristows (Marek Petecki und Nick Richards) eingebunden.

Das Legal Inhouse Team der Otto Group setzte sich zusammen aus Martin Mildner (General Counsel/ Global Head of M&A), Dr. Steffen Jaeniche (Leiter Corporate) und Dr. Julian Harm (Corporate).

## **Hintergrund**

RASCHKE VON KNOBELSDORFF HEISER ist eine Partnerschaft mit zehn Rechtsanwälten. Die Sozietät wurde im Jahre 2005 im Wege eines Spin-offs von Freshfields Bruckhaus Deringer gegründet und gehört heute zu den führenden Corporate/M&A-Boutiquen in Deutschland. Mit Fokus auf High-End-Beratung konzentriert sich die Sozietät auf die Beratung deutscher und ausländischer Mandanten bei komplexen gesellschaftsrechtlichen Fragen, Unternehmenstransaktionen und Streitverfahren. Zu den Mandanten der Sozietät zählen namhafte Familienunternehmen, deutsche und internationale Industrie-, Handels- und Immobilienunternehmen, Private Equity-Gesellschaften sowie Banken und andere Finanzdienstleister. Mehr Informationen finden Sie im Internet unter [www.rkh-law.de](http://www.rkh-law.de).

## **Kontakt**

Dr. Kristian J. Heiser  
Partner, Rechtsanwalt  
Tel.: +49 40 866 433 44  
[heiser@rkh-law.de](mailto:heiser@rkh-law.de)